



¿Tiene sentido rescatar a los informales como microempresarios?

Ernesto López Córdova

Seminario Internacional:

El fenómeno de la informalidad en el siglo XXI: medición, análisis y retos

24 de agosto 2010

¿Tiene sentido rescatar a los informales como microempresarios?

- Respuesta corta: “No”
- Respuesta larga:
 1. Los micronegocios, por sí solos, no resuelven los problemas de informalidad
 - De trabajadores informales a empresarios informales
 2. La expansión de microempresas informales tiene consecuencias indeseadas
 - Trabajadores no asegurados
 - Empresas pequeñas e improductivas
 3. Necesario mejorar mercados laborales y ambiente de negocios
 - Crear oportunidades de empleo bien remunerado
 - Eliminar barreras que impiden que las empresas más productivas se formalicen y crezcan

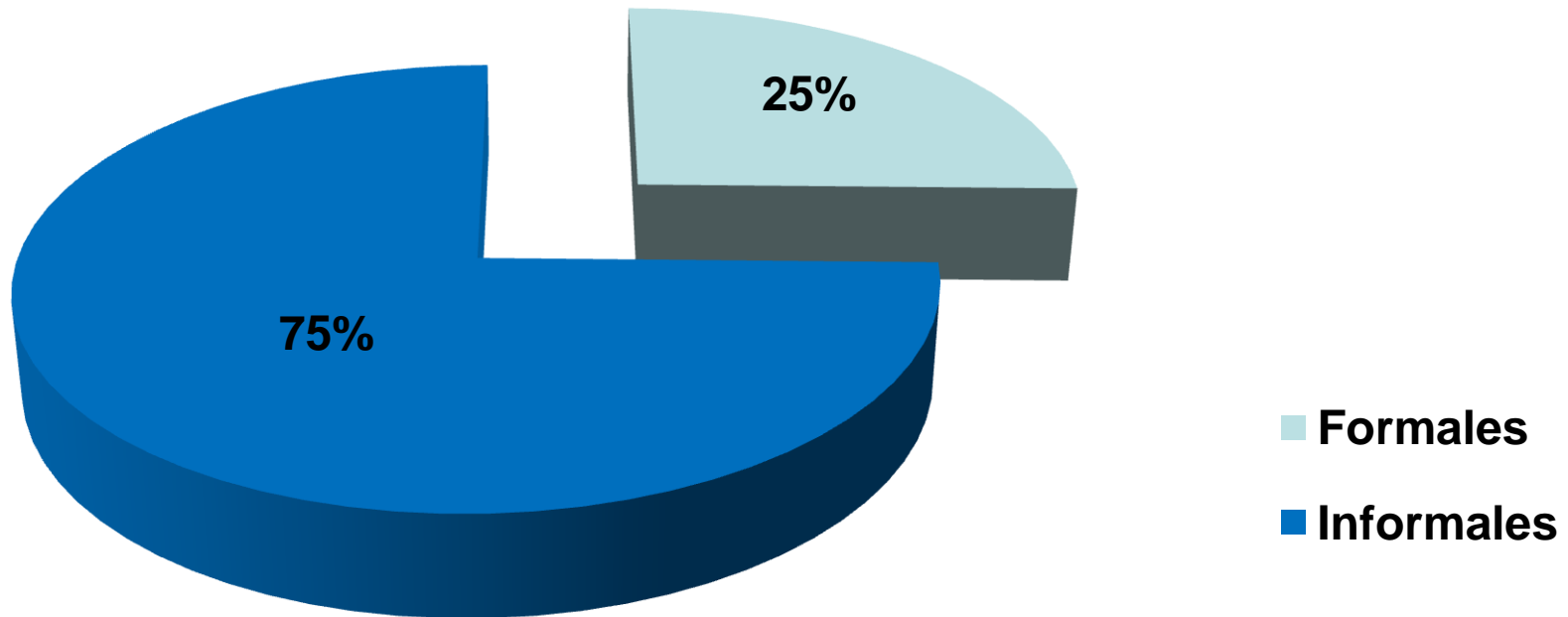


De trabajadores informales a empresas informales



De trabajadores informales a empresarios informales

Micronegocios formales e informales

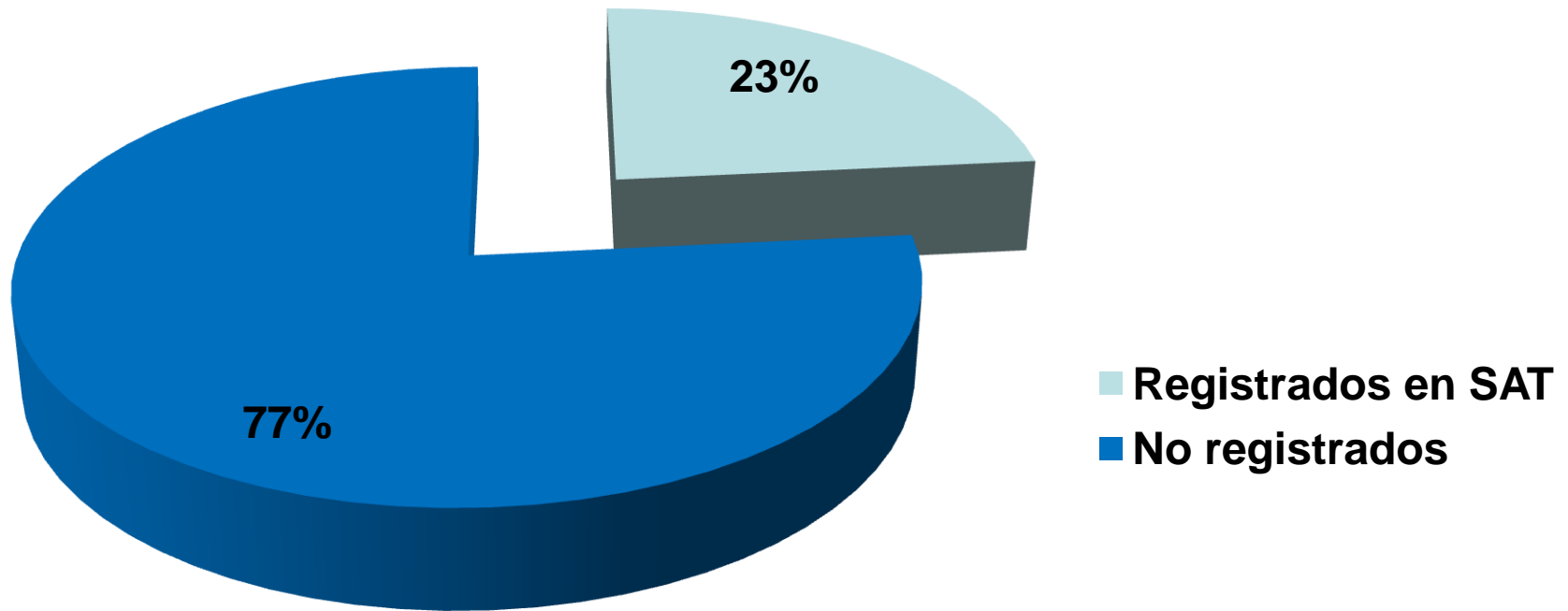


Nota: Total de micronegocios = 8,108,755

Fuente: INEGI, ENAMIN 2008

De trabajadores informales a empresarios informales

Micronegocios, según registro ante el SAT

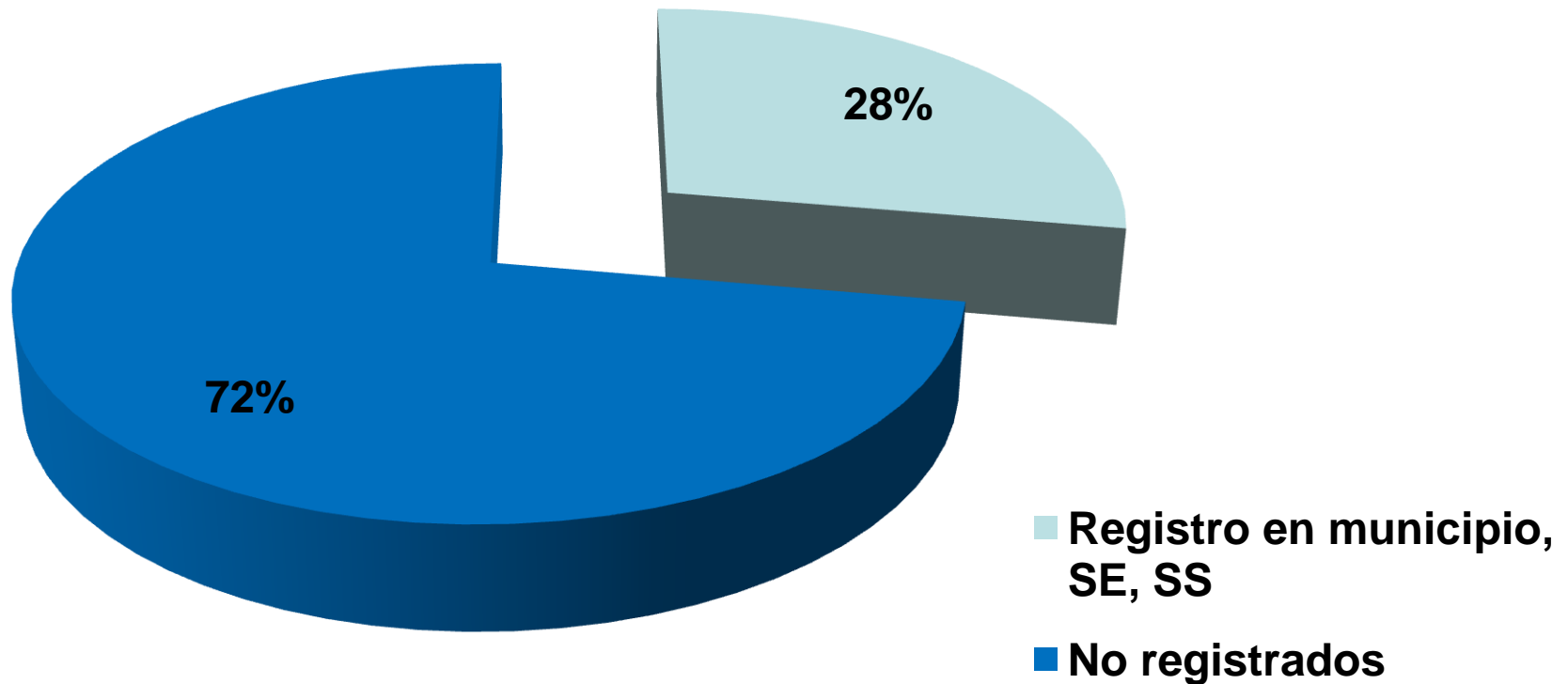


Fuente: INEGI, ENAMIN 2008



De trabajadores informales a empresarios informales

Micronegocios, según registro ante otras autoridades



Fuente: INEGI, ENAMIN 2008



Consecuencias no deseadas de las microempresas informales



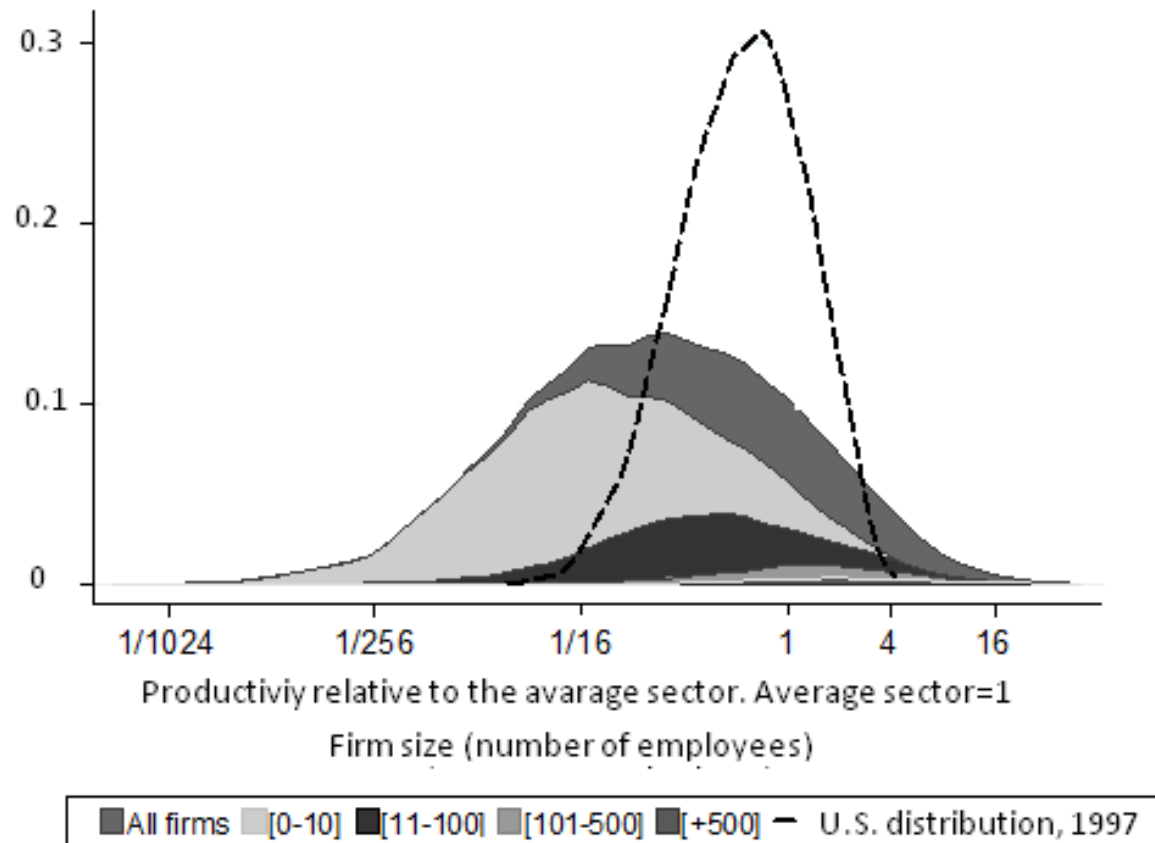
El fomento a las microempresas, por si solo, podría acentuar la baja productividad que afecta a la economía mexicana

- El informe anual del BID, *Desarrollo en las América*, hizo un análisis detallado del pobre desempeño de la productividad de la región
- Una mala asignación de los factores de producción es un factor fundamental para entender los bajos niveles de productividad
- La existencia de distorsiones que impida el crecimiento de las empresas más productivas, o que mantengan a empresas poco productivas, inhibe el crecimiento

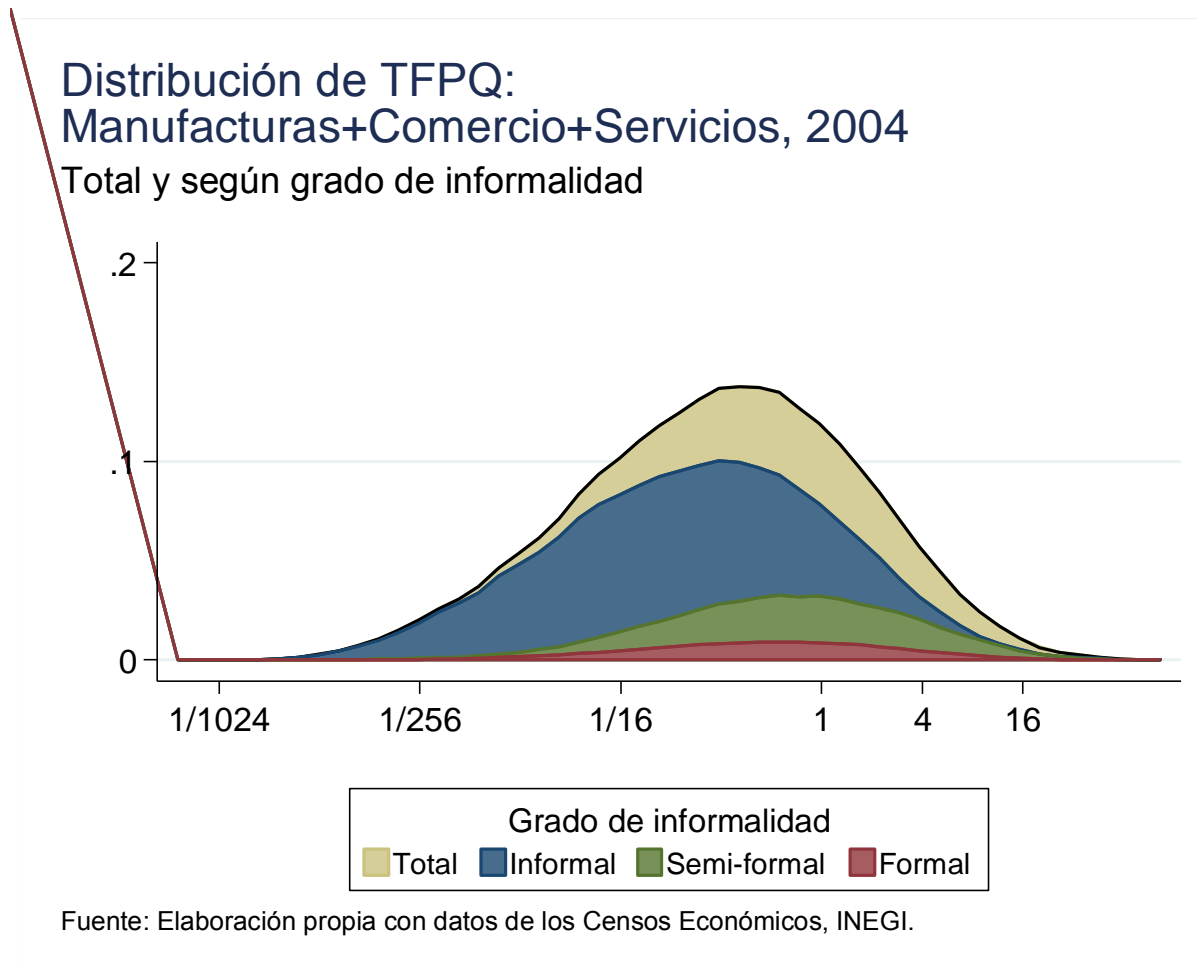


En México existe un amplio grupo de microempresas de muy baja productividad

a. Mexico 2004

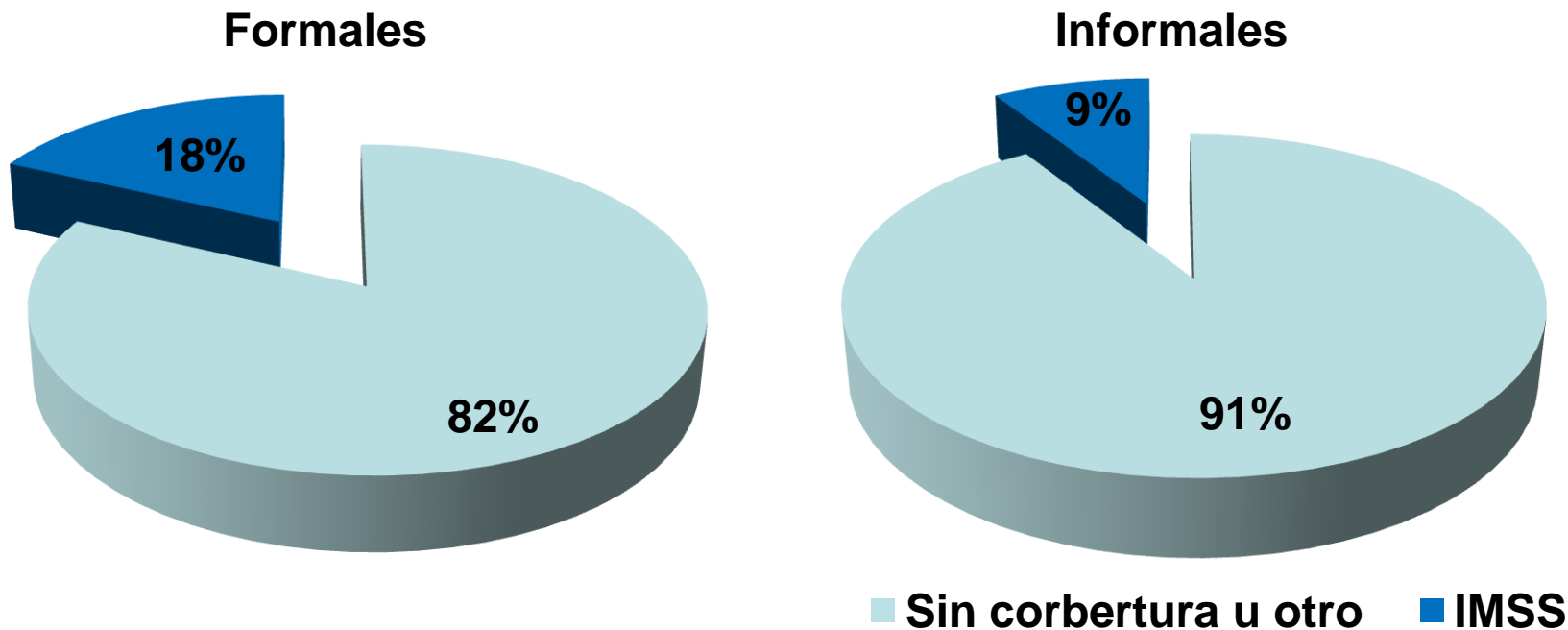


De igual forma, las empresas informales exhiben una menor productividad



Las microempresas informales tienden a mantener a sus trabajadores en la informalidad

Micronegocios, según la cobertura médica de sus trabajadores



Fuente: INEGI, ENAMIN 2008

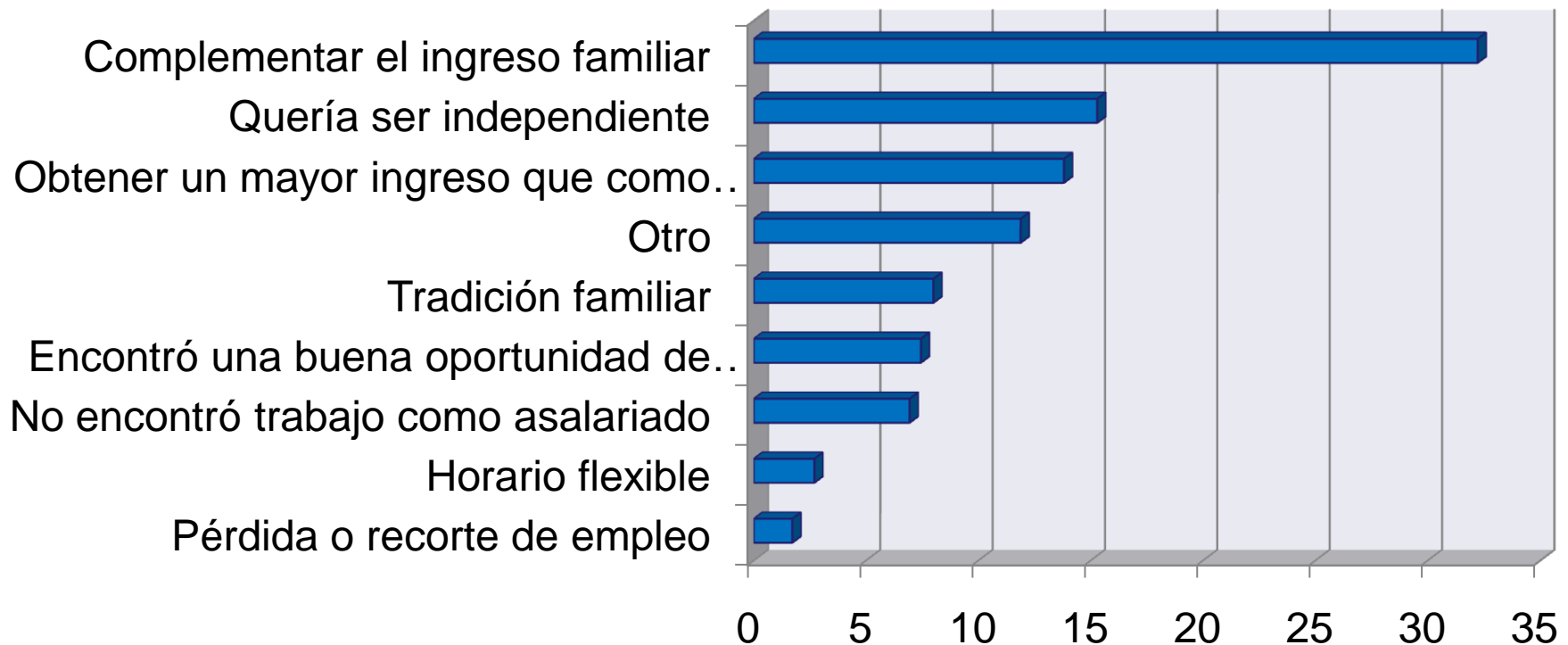


Necesario fortalecer mercados laborales y ambiente de negocios



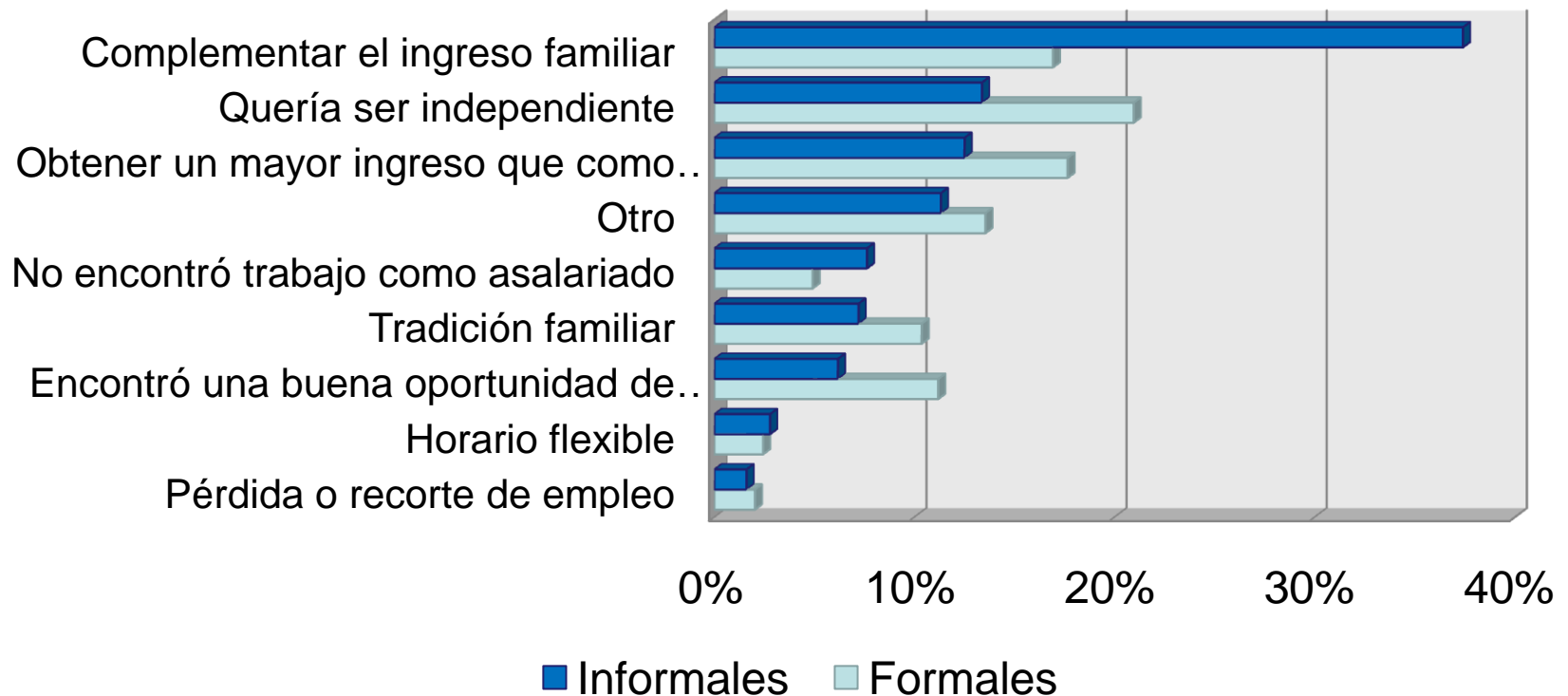
Microempresarios, ¿convicción o necesidad?

Motivo principal por el que inició el micronegocio

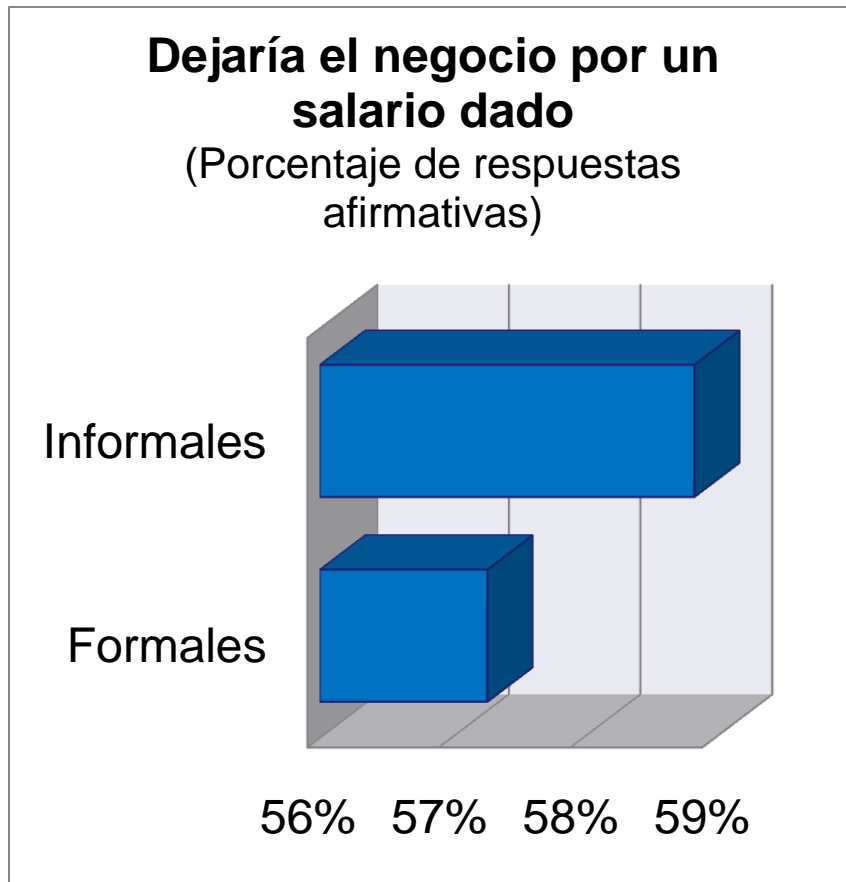


Microempresarios, ¿convicción o necesidad?

Motivo principal por el que inició el micronegocio



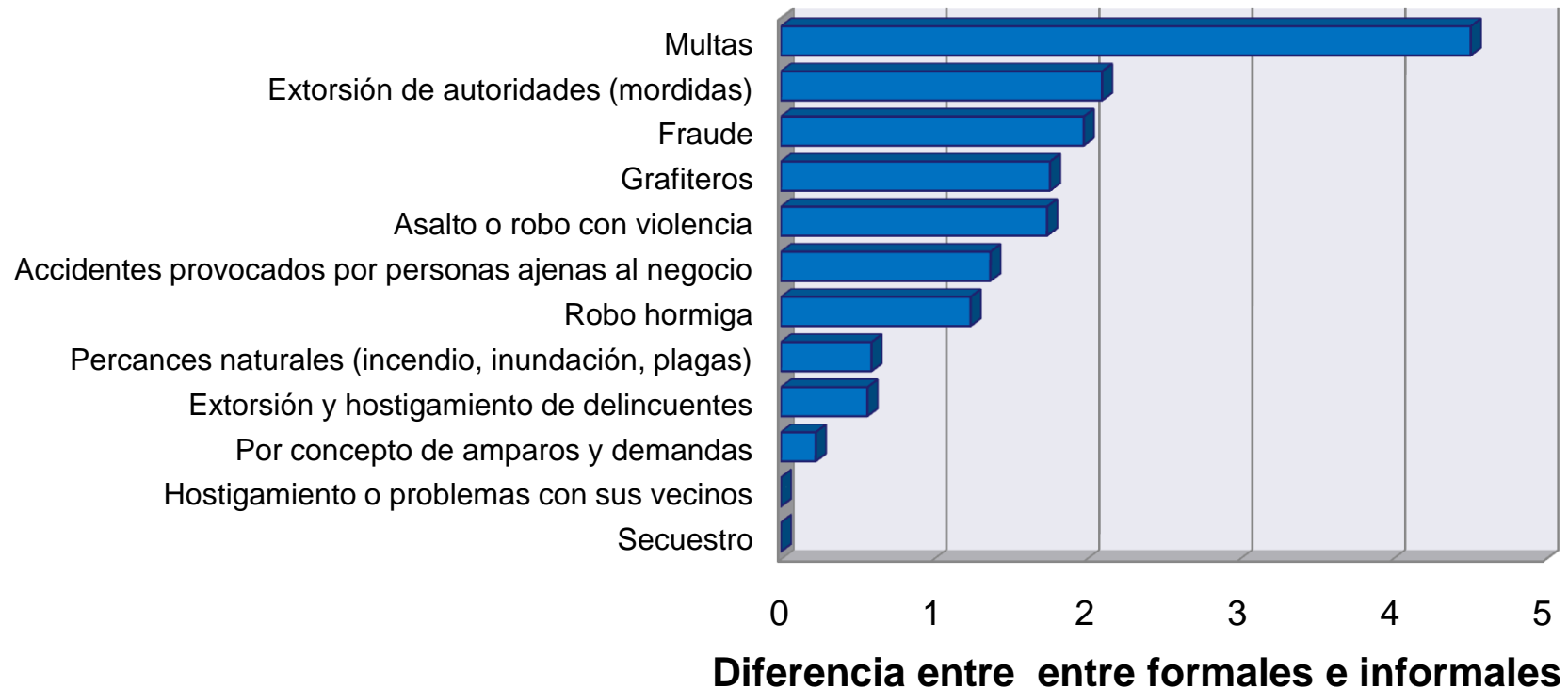
Microempresarios, ¿convicción o necesidad?



- En promedio, los microempresarios formales dejarían su actividad a cambio de un salario de 14.4 mil pesos mensuales, en tanto que los informales lo harían por sólo 6.2 mil pesos

Los micronegocios formales tienen una mayor propensión a ser víctimas de percances, lo que podría inhibir la formalización y el crecimiento

Probabilidad de haber sufrido pérdidas por diversos factores



Nota: Resultados de una regresión Probit, tomando cuenta número de empleados y si la empresa tiene un establecimiento fijo.



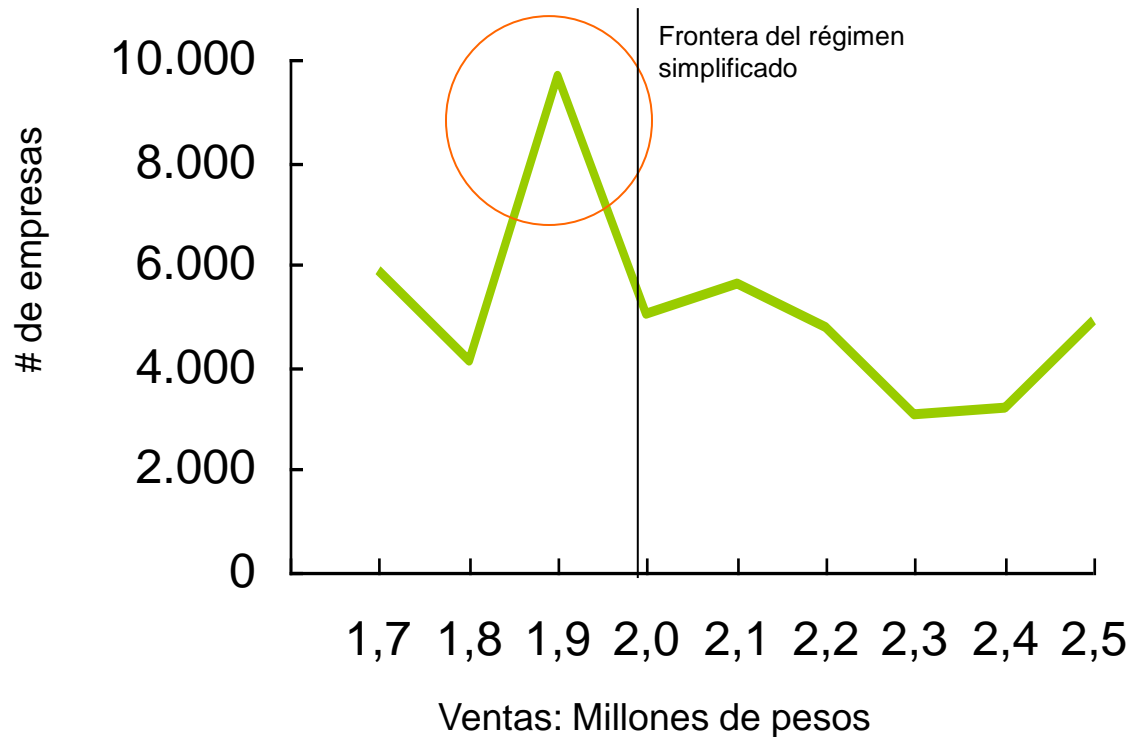
Limitado acceso de las microempresas al financiamiento bancario

- Sólo 1.2% recurrió a la banca comercial para iniciar su negocio
- 6.6 millones (81%) no ha solicitado préstamos desde que inició su actividad
 - 2.8 millones no lo ha hecho por desaliento, autoexclusión, ignorancia, temor, tasas/plazos desfavorables, etc.
 - De los 1.5 millones que sí ha solicitado préstamos, sólo 265 mil lo obtuvieron de la banca comercial
- La falta de financiamiento dificulta la creación y la expansión de las empresas productivas



Los regímenes tributarios especiales pueden tener consecuencias no deseadas

Los beneficios que otorga el régimen simplificado podrían provocar desincentivos a la expansión



Fuente: McKinsey 2009



¿Qué explica la mala asignación de recursos y el gran peso de las empresas de baja productividad?

	Impedimentos al crecimiento de empresas productivas (<i>mala asignación</i>)	Impedimentos a la mejora de productividad en las firmas (<i>innovación</i>)
Baja profundidad del crédito	Impide que las empresas productivas financien su expansión	Impide que las empresas financien mejoras a la productividad
Altos y complejos impuestos a las firmas	Desestimulan crecimiento empresas productivas— regimenes especiales	Desestimula inversiones para mejorar productividad
Política social mal diseñada	Desestimulan crecimiento empresas productivas. Promueve la fragmentación económica.	Puede desestimular entrada de empresas de productividades medias

Otros factores: Elevados costos de transporte, insuficiente innovación, fallas de coordinación, políticas PYME poco informadas y una difícil economía política





Banco Interamericano de Desarrollo / www.iadb.org